

## DUE DILIGENCE

### I SACCHI DI VIROSAC MOLTO REDDITIZI NEL 2012

■ Balzo di redditività nel 2012 per **Virosac**, uno dei principali produttori di sacchetti per rifiuti, per guardaroba, da frigo e da forno per alimenti. Il bilancio si è infatti chiuso con un ebitda in aumento del 38% a 3,3 milioni (dai 2,4 milioni del 2011), a fronte di un fatturato in crescita del 6,8% a 29,8



Alcuni prodotti Virosac

milioni (da 27,9 milioni). La società, il cui controllo è stato rilevato lo scorso luglio da **Alto Partners sgr** (60% del capitale) e **DVR& Private Equity** (20%), che si sono affiancati ai due fondatori Graziano Virago e Giorgio Rossetto, è guidata dall'amministratore delegato Pasquale Imperiale.

### CRESCA A DOPPIA CIFRA BAROVIER&TOSO

■ Ha chiuso il 2012 con una crescita del fatturato di quasi il 15% e con una redditività più che raddoppiata **Barovier&Toso**, la storica vetreria veneziana, controllata all'80% da **Avm Private Equity** e **Dvr&C Private Equity** e per il restante 20% partecipata dall'erede della famiglia fondatrice, Jacopo Barovier, che è anche presidente e amministratore delegato. Il bilancio, infatti, si è chiuso con un fatturato di 13,2 milioni (dagli 11,5 milioni del 2011) e con un ebitda di 2 milioni (da 900 mila euro), pari al 14,8% dei ricavi (dall'8,1% dell'anno prima). La società l'anno scorso aveva ricevuto le avances di Venini, altra storica e nota azienda vetraria veneta, alla ricerca di un partner di minoranza per finanziare lo sviluppo all'estero. La cosa però non aveva avuto seguito e Barovier&Toso ha proseguito da sola nella sua crescita organica. Secondo quanto risulta a **MF Private Equity**, ciò però non significa che non sarebbero prese in considerazione ipotesi di aggregazione con aziende del settore di dimensioni più importanti. I due fondi sono entrati nel capitale di Barovier&Toso nel

luglio 2010 sulla base di una valutazione complessiva della società di 20 milioni di euro.

PRIVATI EQUITY

### Fondi, chi ha osato ha incassato

La crescita di Private Equity è stata molto consistente, alcuni manager che, del resto, nel 2011 erano in 2009 erano 200. Il settore è stato investito in modo massiccio, con un aumento del 100% del numero di operazioni di 2011 rispetto al 2010.

**QUANTO HANNO OSATO I FONDI PRIVATE EQUITY**

Settore	2011	2010
Private Equity	100%	100%
Real Estate	100%	100%
Private Equity	100%	100%
Real Estate	100%	100%

**QUANTO HANNO OSATO I FONDI PRIVATE EQUITY**

Il grafico mostra la crescita del settore Private Equity dal 2009 al 2012. L'asse X rappresenta gli anni (2009, 2010, 2011, 2012) e l'asse Y rappresenta il numero di operazioni. La linea mostra un aumento costante, con un picco nel 2011 e un ulteriore aumento nel 2012.