

Dvr cerca un partner per Tabula Clinica

■ DS Group, società di consulenza informatica che offre soluzioni mirate e specializzate nell'ambito della comunicazione e collaborazione aziendale, ha dato mandato a Dvr Capital per la ricerca di un partner strategico per lo sviluppo ulteriore di Tabula Clinica, l'innovativo software da oggi disponibile su I.Pad per il settore clinico. Secondo quanto risulta a *MF-Milano Finanza*, oltre a diversi operatori finanziari, tra i soggetti potenzialmente interessati al progetto Tabula Clinica di DS Group, ci sono grandi gruppi internazionali specializzati nelle soluzioni software per la sanità (Csc, Cardinal Health), nei tablet mobili (Fuji, Barco) e nella logistica sanitaria (Swisslog). Tabula Clinica è il primo sistema di cartella clinica informatizzata mobile in grado di sostituire la cartella clinica cartacea; DS ha scelto proprio l'iPad di Apple poiché coniuga due caratteristiche alla base della filosofia con la quale sviluppa le sue soluzioni di mobility: la facilità d'uso e una user experience che ricorda il prodotto cartaceo. L'azionista di riferimento di DS Group è Romeo Quartiero e l'azienda fattura circa 20 milioni di euro con 160 dipendenti.

Dvr Capital ha inoltre chiuso nei giorni scorsi un'operazione di acquisizione. È stato infatti siglato un accordo di partnership fra Barovier&Toso, storica vetreria di Murano, fra le 10 più antiche imprese al mondo, e Officina dell'Arte, nuovo veicolo di investimento che vede come azionisti di riferimento Avm Private Equity e appunto Dvr & C. Private Equity. Officina dell'Arte ha acquisito l'80% della parte industriale della società, che è stata valorizzata nel complesso circa 20 milioni di euro. (riproduzione riservata)

Roberto Bonelli

